

## ЗАЯВКА НА ЛИЗИНГОВОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ

### 1. Информация о клиенте

Ф.И.О.			
Дата и место рождения			
Паспортные данные	серия	номер	дата выдачи
	кем выдан		
Адрес места жительства	Город		
	Адрес		
Адрес местонахождения предприятия	Город		
	Адрес		
	Телефон	Факс	
	e-mail:	Сайт:	
Дата регистрации/ регистрирующий орган			
Реквизиты	ОГРНИП		ИНН
	ОКПО		ОКВЭД
	СНИЛС		
Количество работающих			
Руководитель предприятия, ФИО			
Главный бухгалтер предприятия, ФИО			
Контактное лицо, должность, ФИО	Телефон		e-mail:

### 2. Информация о предмете лизинга

Приобретаемое имущество	
Страна производства	
Состояние (новое, бывшее в употреблении)	
Стоимость предмета лизинга (в т.ч. НДС), руб.	
Имущество будет храниться по адресу	
Имущество будет эксплуатироваться (указать предполагаемый район эксплуатации)	

### 3. Запрашиваемые условия финансирования

Авансовый платеж, руб.		% от стоимости
Срок договора лизинга, мес.		
Предпочтительная дата платежа	<i>выберите дату платежа с 3 по 22 число</i>	
Балансодержатель предмета лизинга		

### 4. Информация о поставщике

Продавец предмета лизинга		
Адрес местонахождения	Город	
	Сайт:	
	Телефон	Факс
Контактное лицо, должность, ФИО	Телефон	
	e-mail:	

Нижеследующей подписью я:

- заверяю, что вся информация, представленная в Заявке на лизинговое финансирование (включая Приложения к заявке) для ООО «Сименс Финанс», является достоверной и полной. Никакая информация, требуемая в заявке, не утаена и не искажена. Я понимаю и полностью согласен с тем, что обнаружение скрытой или ложной информации является достаточным основанием для прекращения процесса рассмотрения заявки на лизинговое финансирование на любом из его этапов.

- выражаю своё **согласие** ООО «Сименс Финанс», ОГРН 1112536016801, г. Владивосток, ул. Западная, 7, на получение информации обо мне (кредитных отчетов) с целью проверки благонадежности в бюро кредитных историй, а также в случае заключения мною договора финансовой аренды с ООО «Сименс Финанс», - на предоставление в бюро кредитных историй информации о моей кредитной истории, в порядке, установленном Федеральным законом «О кредитных историях» от 30.12.2004 № 218-ФЗ. Данное согласие действует в течение двух месяцев со дня подписания настоящего согласия и сохраняет силу в течение всего срока действия заключенного договора финансовой аренды, в случае, если такой договор заключен в течение месяца со дня подписания настоящего согласия.

Подпись уполномоченного лица: \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_ /

ФИО

М.П.

Дата: \_\_\_\_\_

**ПЕРЕЧЕНЬ ДОКУМЕНТОВ КЛИЕНТА<sup>3</sup>**

1	Заявка на лизинговое финансирование и Приложение №1	
2	Краткое описание действующего бизнеса и проекта для финансирования (Приложение №2)	
3	Паспорт индивидуального предпринимателя	простая копия всех страниц, содержащих информацию
4	Согласие на обработку персональных данных	<b>оригинал<sup>1</sup></b>
5	Налоговая декларация за последний отчетный период	копия, заверенная печатью и подписью ИП
6	Анализ 51 счета ежемесячно в разрезе банков и корреспонденции счетов за последние 12 месяцев	заверенный печатью и подписью ИП
7	Текущие подрядные договора <sup>2</sup>	простая копия
8	Лицензии (для лицензируемых видов деятельности)	простая копия

<sup>1</sup> На этапе рассмотрения может быть предоставлена копия Согласия. Наличие оригинала является обязательным условием для принятия решения по Заявке на Кредитном Комитете ООО «Сименс Финанс».

<sup>2</sup> Только для лизингополучателей с видом деятельности «**Строительство**».

<sup>3</sup> В случае отказа в предоставлении лизингового финансирования, если Вы не обратитесь за возвратом переданных Вами документов по настоящей Заявке, содержащие персональные данные документы будут уничтожены ООО «Сименс Финанс» по истечении 30 дней после такого отказа в установленном порядке.

### ПРИЛОЖЕНИЕ №1.

#### 1. Сведения о расчетных счетах

Номер счета	Валюта	Дата открытия	Наименование банка	Подразделение банка (указывается подразделение банка, непосредственно в котором открыт счет)	БИК

#### 2. Кредитная история

- Кредитная история в банках и лизинговых компаниях отсутствует
- Компания имеет кредитную историю в банках и лизинговых компаниях с \_\_\_\_\_ года
- Укажите, пожалуйста, все текущие и погашенные обязательства за последние 3 года:

Сумма кредита (договора лизинга)	Дата получения	Дата возврата	Кредитор (лизингодатель)	Цель кредита (пополнение оборотных средств, приобретение основных средств, проектное финансирование)	Предмет лизинга (для договоров лизинга)	Текущий остаток ссудной задолженности, тыс. рублей

#### 3. Система налогообложения

- ОСНО       УСНО 15%       УСНО 6%       ЕНВД
- Иное \_\_\_\_\_

#### 4. Размер выручки за последние 4 квартала (поквартально)

период				
Выручка, тыс. руб.				

5. Показатель чистой рентабельности бизнеса за последние 12 месяцев (отношение чистой прибыли к выручке) - \_\_\_\_\_ %

6. Размер активов на текущую дату (основные средства+дебиторская задолженность+запасы+денежные средства) \_\_\_\_\_ тыс. руб.

Подпись уполномоченного лица: \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_  
ФИО, должность

Дата: \_\_\_\_\_

М.П.

### ПРИЛОЖЕНИЕ №2.

#### I. ДЕЙСТВУЮЩИЙ БИЗНЕС

##### 1. Ключевые этапы развития бизнеса

Укажите предпосылки создания предприятия:

- Нарботанные связи собственника
- Организация бизнеса «с нуля»
- Покупка действующего предприятия
- Новое направление в действующем бизнесе
- Иное: \_\_\_\_\_

Год	Основные значимые события развития бизнеса (организация бизнеса, приобретение недвижимости, приобретение ОС, открытие новых направлений бизнеса, открытие новых подразделений и филиалов, реорганизация компании, закрытие направлений бизнеса, закрытие подразделений, иное)	Комментарии

##### 2. Организационная структура бизнеса

2.1. Входит ли Ваше предприятие в группу связанных компаний (холдинг)?

(Группа связанных компаний – это две или более компании, принадлежащие одной и той же группе собственников, имеющих реальный контроль над управлением операциями этих компаний)

- Да       Нет

Если «Да», укажите:

2.2. Роль Вашей компании в структуре холдинга: \_\_\_\_\_

2.3. Доля выручки лизингополучателя от связанных компаний: \_\_\_\_\_ %

##### 3. Виды деятельности компании лизингополучателя

(Укажите, пожалуйста, месяц и год начала работы для видов деятельности с продолжительностью менее 1 года)

Вид деятельности	Опыт работы по виду деятельности, лет	Доля (%) от общего объема продаж

Если одним из видов деятельности является «Строительство», укажите текущие договора:

Заказчик	Номер договора, дата заключения	Срок договора	Сумма договора, тыс. руб.	Объект

##### 4. Основные средства

Недвижимость (офис, производственная база, цех, склад, земельный участок)	Месторасположение (юридический/фактический адрес, если Иное – укажите адрес)	Площадь, м <sup>2</sup>	Статус владения (собственность, аренда)

--	--	--	--

Оборудование (укажите тип)	Месторасположение(юридический/фактический адрес, если Иное – укажите адрес)	количество	Статус владения (собственность, аренда)

Транспорт (тип – тягач, фургон, борт+кран, рефрижератор, бортовой, самосвал, п/прицеп, трал и т.п.)	Количество	Статус владения (собственность, аренда)

Спецтехника (тип – экскаватор, погрузчик, бульдозер, грейдер, каток, кран, и т.п.)	Количество	Статус владения (собственность, аренда)

### 5. Основные поставщики (не более 5)

Поставщик	Приобретаемые товары/сырье /услуги	Доля (%) от общего объема закупок	Условия оплаты (наличный/безналичный расчет, предоплата, отсрочка платежа на ___дней, по факту отгрузки и т.п.)	Срок сотрудничества (менее года, от 1 до 3 лет, более 3 лет)

### 6. Основные покупатели/заказчики (не более 5)

Покупатель/заказчик	Реализуемые товары/услуги	Доля (%) от общего объема продаж	Условия оплаты (наличный/безналичный расчет, предоплата, отсрочка платежа на ___дней, по факту отгрузки и т.п.)	Срок сотрудничества (менее года, от 1 до 3 лет, более 3 лет)

### 7.Сезонность бизнеса

Влияет ли сезонный фактор на ваш бизнес?  Да  Нет

Если «Да», укажите периоды минимальной и максимальной выручки -  V

Период	январь	февраль	март	апрель	май	июнь	июль	август	сентябрь	октябрь	ноябрь	декабрь
Минимальная выручка												
Максимальная выручка												

### 8.География бизнеса

Регион	Доля (%) от общего объема продаж

### 2. ПРОЕКТ ДЛЯ ФИНАНСИРОВАНИЯ

Цель приобретения нового имущества:

- Открытие нового направления бизнеса Перейдите к п.2.1.
- Расширение действующего бизнеса, вкл. географическое Перейдите к п.2.2.
- Обновление основных средств Перейдите к п.2.3.

#### 2.1. ОТКРЫТИЕ НОВОГО НАПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕСА

##### 1. Какие новые товары/услуги вы предполагаете производить/предоставлять?

Наименование товара/ услуги	Потенциальный объем продаж в месяц, тыс. руб.

##### 2. Потенциальные покупатели

Покупатель/заказчик	Основание (контракт, договор о намерениях, соглашение о сотрудничестве, договор купли-продажи, иное)	Потенциальный объем продаж в месяц, тыс. руб.

##### 3. Потребность привлечения к сотрудничеству новых поставщиков

- Да       Нет

Если «Да», укажите новых поставщиков:

Поставщик	Товары/сырье /услуги	Планируемый объем закупок в месяц, тыс. руб.

##### 6. Ожидаете ли Вы сезонность нового направления бизнеса

- Да       Нет

Если «Да», укажите периоды минимальной и максимальной выручки - V

Период	январь	февраль	март	апрель	май	июнь	июль	август	сентябрь	октябрь	ноябрь	декабрь
Минимальная выручка												
Максимальная выручка												

##### 8. Ожидаемый экономический эффект от реализации проекта:

- Рост выручки: \_\_\_\_\_ %
- Планируемая рентабельность бизнеса: \_\_\_\_\_ %

**2.2. РАСШИРЕНИЕ ДЕЙСТВУЮЩЕГО БИЗНЕСА****1. Расширение действующего бизнеса связано с выходом в новые регионы?**

Да       Нет

Если «Да», укажите:

Новый регион присутствия	Потенциальный объем продаж в месяц, тыс. руб.

**2. Вы планируете привлечения к сотрудничеству новых покупателей?**

Да       Нет

Если «Да», укажите новых покупателей (не более 5):

Покупатель/заказчик	Основание (контракт, договор о намерениях, соглашение о сотрудничестве, договор купли-продажи, иное)	Потенциальный объем продаж в месяц, тыс. руб.

**3. Потребность привлечения к сотрудничеству новых поставщиков**

Да       Нет

Если «Да», укажите новых поставщиков:

Поставщик	Товары/сырье /услуги	Планируемый объем закупок в месяц, тыс. руб.

**4. Ожидаемый экономический эффект от реализации проекта:**

- Потенциальный объем продаж в месяц: \_\_\_\_\_ тыс. руб.
- Рост выручки: \_\_\_\_\_ %
- Планируемая рентабельность бизнеса: \_\_\_\_\_ %

**2.3. ОБНОВЛЕНИЕ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ****Ожидаемый экономический эффект от реализации проекта:**

- Потенциальный объем продаж в месяц: \_\_\_\_\_ тыс. руб.
- Рост выручки: \_\_\_\_\_ %
- Планируемая рентабельность бизнеса: \_\_\_\_\_ %